

DIRECTRICES DE TESTIMONIOS SOBRE LA OPORTUNIDAD

Para Afiliados de Marca de Nu Skin (Colombia)

Estas directrices proporcionan información sobre cómo promover la Oportunidad de Negocio de Nu Skin en cumplimiento con sus Políticas y Procedimientos. Es importante leer estas pautas junto con las Pautas para Testimonios de Productos y las Directrices de Publicación en Redes Sociales.

NU SKIN®

A. Requisitos generales para Declaraciones de Oportunidad

Una Declaración de Oportunidad es cualquier afirmación, presentación, video o publicación en redes sociales que muestre ingresos, premios obtenidos a través de Nu Skin, así como compras o estilos de vida que estos permiten. Estas declaraciones deben cumplir con los siguientes requisitos:

1) Las declaraciones deben ser veraces, precisas y nunca engañosas ni confusas. 2) Está estrictamente prohibido utilizar declaraciones o imágenes que representen estilos de vida lujosos (como vehículos exóticos, vacaciones de alto nivel, yates, aviones, entre otros). 3) No se debe afirmar ni insinuar que un negocio Nu Skin es fácil o que no requiere tiempo considerable, habilidades o esfuerzo. 4) No se debe afirmar ni insinuar que todas las personas tendrán éxito únicamente por dedicar tiempo o seguir un sistema. 5) No se debe afirmar ni insinuar que operar un negocio Nu Skin permitirá renunciar a un empleo, sustituir un ingreso de tiempo completo o alcanzar libertad financiera. 6) Mantén mensajes equilibrados y realistas; evita enfocarte únicamente en los casos más exitosos de Afiliados de Marca. 7) No realices declaraciones que excedan tu propia experiencia, nivel de compensación o rango.	8) Las declaraciones sobre ingresos, ganancias, premios, bonos y/o compensaciones en redes sociales deben ser por montos de COP 1,800,000 o menos, e incluir claramente la referencia a “COP” o indicarse dentro del contexto de ingresos en Colombia. 9) Los ejemplos de cálculo de compensación deben incluir productos específicos del mercado y utilizar la moneda local, con el fin de proporcionar contexto claro. 10) Las publicaciones en redes sociales deben indicar de manera clara la relación con Nu Skin. No ocultes esta relación dentro de un botón de “ver más” ni en cadenas de hashtags. Toma en cuenta que algunas plataformas de redes sociales pueden restringir contenido relacionado con declaraciones de oportunidad. Los Afiliados de Marca son responsables de cumplir con las políticas específicas de cada plataforma.
---	--

Ejemplos aprobados de publicaciones sobre declaraciones de ganancias



¡Paga esas clases de fútbol!

Quiero que mis hijos puedan probar de todo. Genera un ingreso extra de hasta COP 1,800,000 compartiendo productos increíbles y ayuda a cubrir esas cuotas. Sin pagos iniciales ni compras obligatorias de producto.

#afiliadodenuskin #oportunidad
#tunegocioatumanera #flexibilidadetiempo
#empowerme



¿Necesitas un ingreso extra para ayudar a cubrir la mensualidad de tu auto?

¡Contáctame y conoce más sobre esta oportunidad y nuestros productos de alta calidad!

#nuskin_afiliado
#bellezaybienestar #oportunidad
#tunegocioatumanera



¡He podido generar un ingreso extra cada mes para apoyar con las actividades de mis hijos!

¿Te gustaría saber cómo?
¡Contáctame y conoce más sobre esta oportunidad!

#nuskin_afiliado
#ingresosadicionales
#tunegocioatunmanera
#oportunidad



B. Como Describir la Oportunidad de Nu Skin

Términos permitidos en contexto no engañoso:

- ✓ horario flexible
- ✓ flexibilidad de tiempo
- ✓ ingresos acumulados
- ✓ ingresos complementarios
- ✓ trabajo independiente

Términos no permitidos:

- ✗ ingresos pasivos
- ✗ ingresos residuales
- ✗ ingresos de reemplazo
- ✗ libertad financiera
- ✗ libertad de tiempo
- ✗ ingresos recurrentes
- ✗ ingresos potenciales ilimitados
- ✗ flexibilidad económica
- ✗ fuente principal de ingresos
- ✗ ingresos que te cambian la vida

C. Declaraciones sobre la Oportunidad: Lo que NO debes hacer

No hagas declaraciones sobre ingresos totales por ventas, ventas brutas o volumen total, ya sea de tu cuenta o de tu organización.

No hagas afirmaciones sobre el tiempo necesario para alcanzar rangos o niveles específicos, a menos que compartas únicamente tu experiencia personal de forma veraz y sin mencionar ingresos.

No muestres cheques, capturas de pantalla de bonos, comprobantes de pago ni evidencia directa de ingresos de Nu Skin.

Nunca motives a otras personas a renunciar a su empleo, estudios, solicitar préstamos o endeudarse.

No compartas, comentes, des “me gusta” o difundas contenido que no cumpla con estas políticas.

No ofrezcas ni sugieras garantía de éxito o ingresos, incluyendo aquellas relacionadas con seguir un sistema.

Ejemplos de publicaciones no aprobadas



¡Estoy muy emocionada de compartir que he podido generar alrededor de COP 3,680,000 al mes vendiendo los increíbles productos de Nu Skin!

Si quieres saber cómo puedes generar un ingreso constante como este, ¡mándame un mensaje!

#nuskin #oportunidad
#ingresosrecurrentes
#dineroasegurado



¿Qué creen? Gracias a mi negocio con Nu Skin, he podido generar lo suficiente cada mes para cubrir la mensualidad de mi auto! Si quieres saber cómo podrías lograr algo similar, ¡mándame un mensaje!

#nuskin #oportunidad
#ingresogarantizado
#libertadfinanciera



D. Compartir tu Vida Personal Auténtica

Puedes compartir aspectos reales de tu vida personal, que reflejen tu estilo de vida, **sin** hacer referencia a Nu Skin. Debes evitar mostrar experiencias de lujo excesivo que solo estén al alcance de unos pocos, incluso si forman parte de tu experiencia reales.

LO QUE SÍ DEBES HACER	LO QUE NO DEBE HACER
✓ Comparte tu vida personal de forma auténtica sin mencionar Nu Skin. ✓ Puedes incluir logros materiales como la compra de un auto, viajes familiares o el desarrollo de tus intereses personales.	✗ No compartas experiencias de lujo excesivo. ✗ No publiques contenido falso, exagerado o engañoso.

APROBADAS ✓

Publicaciones sobre su vida personal **auténtica** y sus logros



"¡Muy emocionado de recoger nuestro auto nuevo hoy; Esto es prueba de que el trabajo constante sí da resultados. Estoy muy agradecido con mi increíble equipo y conmigo mismo por no rendimos y seguir avanzando hacia nuestras metas." #trabajoduro #trabajoenequipo

NO APROBADAS ⛔

Publicaciones que contengan **lujo excesivo** o **poco realista** que no sea alcanzable para la mayoría



*"¡Rumbo a la siguiente parada para reunirme con el equipo y seguir transformando vidas!"
#trabajoduro #nuskin*

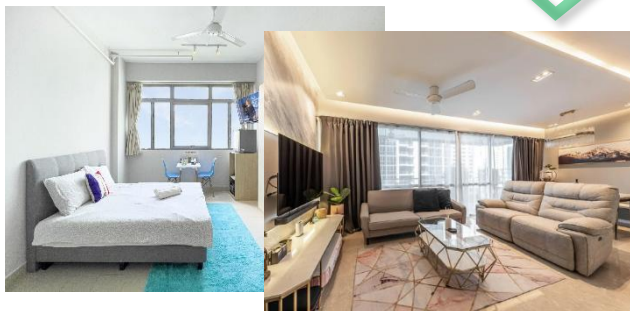
E. Compartir tus Logros en el Negocio de Nu Skin

En redes sociales, puedes compartir tus logros genuinos *sin* hacer referencia a Nu Skin. La única excepción es dentro de grupos privados de Representantes de Marca o niveles superiores. En esos grupos, puedes compartir logros materiales superiores a **COP 1,800,000** con referencia a Nu Skin, **sin** mencionar **su valor o monto en dólares**, y haciendo mención el esfuerzo y el tiempo dedicados para lograrlos.

LO QUE SÍ DEBES HACER	LO QUE NO DEBES HACER
<u>En redes sociales:</u> ✓ Comparte logros personales auténticos sin mencionar Nu Skin. ✓ Puedes mostrar progreso, crecimiento y desarrollo a largo del tiempo, tanto en aspectos materiales como intangibles. <u>En grupos privados de Representantes de Marca:</u> ✓ Puedes compartir logros materiales relacionados con Nu Skin: (1) hasta COP 1,800,000 mencionando el monto; o (2) más de COP 1,800,000 sin mencionar el monto. ✓ Debes mencionar el esfuerzo y el tiempo invertidos para lograr dichos resultados.	✗ No compartas logros con lujo excesivo que solo sean accesibles para unos pocos privilegiados (aunque sean genuinos). ✗ No compartas logros falsos o engañosos que no haya alcanzado personalmente.

APROBADAS

En las redes sociales, compartir logros a lo largo del tiempo



"Mi primer hogar fue un gran logro y el inicio de muchos sueños. Hoy, más de una década después, ese camino continúa con un hogar que le brinda a mi familia la comodidad que siempre quise para ellos."

NO APROBADAS

Compartir **el valor en dólares** equivalente de los logros y el lujo **excesivo**



"¡Un negocio que comenzó como un ingreso extra y hoy me ha permitido comprar el auto de mis sueños de \$500,000!" #trabajoduro #sueñagrande

F. Explicando la Oportunidad de Ingresos del Negocio de Nu Skin

Cuando expliques la oportunidad de ingresos del negocio de Nu Skin, es importante que sigas estas pautas para protegerte a ti mismo y a Nu Skin:

LO QUE SÍ DEBES HACER	LO QUE NO DEBES HACER
✓ Explica la oportunidad de negocio de Nu Skin considerando ambos componentes: la venta de productos de alta calidad a clientes y el desarrollo de una red mediante el patrocinio. ✓ Proporciona siempre el contexto del mercado aplicable, tanto en la explicación de la oportunidad de ingresos como en la venta de productos que generan comisiones. ✓ Comparte y explica de manera clara los elementos del Plan de Compensación, incluyendo ejemplos de posibles ganancias basados en la venta de productos específicos disponibles en el mercado real. ✓ Presenta información sobre el ingreso promedio correspondiente a los distintos niveles o rangos, conforme al documento oficial más reciente del resumen de compensación disponible en el sitio web de tu mercado local.	✗ No menciones ni hagas referencia al dólar estadounidense (USD) al explicar el plan de compensación o la oportunidad de ingresos. Toda información debe presentarse en moneda local (COP). ✗ No menciones ingresos reales o potenciales que superen el promedio publicado en el documento de resumen de compensación de Nu Skin, de acuerdo con tu nivel actual de título o rango.

Un Enfoque Equilibrado

ES NECESARIO UN ENFOQUE EQUILIBRADO

Asegurarnos de que las presentaciones de la oportunidad mantengan un enfoque equilibrado es importante para todos nosotros en Nu Skin. Esto garantiza una visión integral y honesta de nuestra oportunidad para cualquier persona interesada, y además contribuye significativamente a proteger la reputación de la compañía.

Para las reuniones con miembros del grupo que estén listos para dar los siguientes pasos en su negocio Nu Skin, por favor siga la siguiente Lista de Verificación para Presentaciones de la Oportunidad, a fin de asegurar que su enfoque sea equilibrado, honesto y convincente. Asegúrese de incluir todos los elementos no opcionales en su presentación.

Lista de Verificación para la Presentación de la Oportunidad

Presentaciones a prospectos – Socio Lapis

- ☐ Su historia personal con Nu Skin
- ☐ Los productos fueron significativos para usted como usuario y como emprendedor
- ☐ El potencial de ingresos al “Compartir” y la importancia de los clientes en el negocio
- ☐ (Opcional) El potencial de ingresos al “Construir” y los principios detrás de desarrollar un equipo Nu Skin
- ☐ (Opcional) El potencial de ingresos al “Liderar” y los principios detrás del éxito sostenible a largo plazo en Nu Skin
- ☐ Enfatique que el éxito en el negocio de Nu Skin requiere una inversión significativa de tiempo, esfuerzo, habilidades y talento, y que también se ve influenciado por factores externos y las condiciones del mercado local, lo que hace que las experiencias personales puedan variar.
- ☐ (Opcional) Destaque las ventajas del negocio Nu Skin en la economía actual, ya que ofrece una baja barrera de entrada y flexibilidad en cuanto al tiempo de dedicación, mientras sigue brindando una oportunidad sostenible a largo plazo para quienes logren alcanzar niveles más altos de desempeño.
- ☐ Utilice siempre los avisos legales y descargos de responsabilidad apropiados al realizar declaraciones sobre ingresos.

Presentaciones para Socio Rubi y títulos superiores

- ☐ Su historia personal con Nu Skin
- ☐ Cómo los productos han sido significativos para usted tanto como consumidor como empresario
- ☐ El potencial de ingresos de liderazgo ("Liderar") y los principios que sustentan el éxito sostenible a largo plazo en Nu Skin.
- ☐ Relacione el éxito de su negocio Nu Skin con el impacto positivo que esta oportunidad ha tenido en su vida.
- ☐ (Opcional) Comparta su historia personal sobre cómo el negocio de Nu Skin ha transformado su vida.
- ☐ Enfatice que el éxito en el negocio de Nu Skin requiere una inversión significativa de tiempo, esfuerzo, habilidades y talento, y que también está influenciado por factores externos y las condiciones del mercado local, por lo que las experiencias y resultados pueden variar de una persona a otra.
- ☐ Utilice siempre los avisos legales correspondientes al realizar declaraciones o afirmaciones relacionadas con ingresos.